

**2ª Edición**



**Formación** | Del 23 al 27  
**Presencial** | de octubre  
**Palma** | 2017



**IME**  
Instituto  
Marítimo  
Español

# 1 Un curso necesario

El mercado de la náutica de recreo es un sector con una gran proyección. El mercado de alquiler consolida su posición como tractor de la demanda del sector náutico, con un crecimiento de las matriculaciones para uso comercial (chárter) del 39,1% con respecto al ejercicio anterior.

Se trata pues de un sector en auge que requiere de profesionales cualificados que puedan gestionar de una manera eficiente sus recursos económicos y humanos dentro de la empresa así como conocer el marco regulador de importante actividad que mueve.

# 2 Perfil del alumno

Clubs náuticos, puertos deportivos, náuticas y concesionarios, brokers, agencias de management, escuelas náuticas, empresas de refit y reparación, emprendedores, empresas de chartering náutico y todas aquellas empresas que ofrezcan servicios a éstas (despachos, corredores de seguros, etc.) así como propietarios de embarcaciones y administraciones competentes.

# 3 Lugar, precio y duración

Duración: 34 horas

Fechas: del 23 al 27 de octubre de 2017

Precio: 950 euros (+IVA).

**20% de descuento para miembros y colaboradores de ANEN.**

Lugar: Club de Mar. Palma de Mallorca

*En el precio está incluida la asistencia al curso, las comidas de las cinco sesiones, así como toda la documentación del curso.*

# 4 Acreditación

El alumno que haya finalizado el curso satisfactoriamente, recibirá la acreditación correspondiente a la formación recibida. El diploma será expedido por el Instituto Marítimo Español.



## 5 Profesores

### **Eduardo Albors** Socio Albors Galiano Portales

Abogado maritimista con gran experiencia en asuntos relacionados con el Derecho Marítimo y el Derecho del Seguro y del Reaseguro. Profesor de Derecho Marítimo. Presidente de la Asociación Española de Derecho Marítimo.



### **Lorenzo Balaguer** Perito y Asesor Técnico de Pantaenius

Ingeniero Naval. Durante los últimos 15 años ha centrado gran parte de su trabajo en proyectos y peritajes de embarcaciones de recreo, actuando tanto para armadores como para compañías aseguradoras. Especializado en valoración de embarcaciones de recreo, colabora habitualmente con la compañía Pantaenius como perito y Asesor Técnico.



### **Ramón Balsells** Socio Rumbo Norte

Ingeniero Agrónomo UP. de Madrid y MBA del IESE por la U. de Navarra. Durante mas de 20 años desarrolló y dirigió diferentes negocios en la multinacional energética Shell. Cofundador del grupo Rumbo Norte del que es CEO.



### **Diego Colón** Director General Astilleros de Mallorca. Presidente Asociación Española de Grandes Yates

Su andadura en el mundo del astillero, primero en la construcción de buques para luego pasar a la reparación naval desde Astilleros de Mallorca, le hacen un gran conocedor de la reparación y reforma de grandes yates.



### **Diane Franklin** Marketing Manager en e3 Systems

Licenciada en Empresariales y Filología Española. Postgrado en Marketing y Dirección de RRHH. 15 años de experiencia en el sector de grandes yates incluyendo ser directora de empresa de servicios de concierge y agencias náuticas.



### **Rodolf Guasch** CEO & Founder Hnos. Guasch

Abogado. Lleva trabajando más de 23 años en la empresa familiar Hnos. Guasch Embarcaciones Deportivas, Concesionario Oficial Beneteau Castellón, Tarragona, Barcelona. Como buen emprendedor, en el año 2011 creó una empresa de Charter Náutico con base en el Port Olímpic de Barcelona y en Cambrils, y cuenta con una flota propia de más de 20 embarcaciones.



### **Andy Halcón** Director de Amarres Deportivos

Licenciado en Ciencias de la Educación por la Universidad de las Islas Baleares, ha desarrollado su actividad profesional en la náutica desde 1999 en diferentes ámbitos. Ha sido Director de Operaciones y Comercial en Port Booker.



### **Marta Iglesias**

Broker de charter en el mercado de megayates desde hace más de 25 años. Ha trabajado para empresas internacionales como Camper & Nicholsons, Koch, Newton & Partners, Fraser Yachts. Vicepresidenta de MYBA-The Worldwide Yachting Association.



## **Diego Orallo** Gerente en Fanautic

Comenzó su aventura empresarial en el mundo de los Clubes de Navegación en 2007. Sus ya 9 años de experiencia en el sector le permiten liderar con éxito este innovador, original y exitoso proyecto.



## **Pedro Puigdemoles** Director Gerente de Puertos de las Islas Baleares

Ingeniero de Caminos, Canales y Puertos por la Universidad Politécnica de Cataluña. Inicia su vida profesional ejerciendo durante tres años como jefe de obra marítima en la empresa DRAGADOS. Posteriormente dirige durante doce años SERTIIC, su propia consultoría especializada en ingeniería marítima y ambiental en Islas Baleares.



## **Salvador Sancho** Socio Director en SYS Finance

Cuenta con 17 años de experiencia en el sector de la náutica deportiva, como fundador de una empresa de distribución y comercialización del astillero Menorquin Yachts, como Gerente de filial de la empresa líder de financiaciones para embarcaciones de recreo en Europa, así como Consejero y Director General Comercial y de Marketing del Grupo Marina Estrella.



## **Gabriel Sandoval** Presidente de la Federación Española de Asociaciones de Puertos Deportivos y Turísticos

Gerente de Marina Port Vell de Barcelona (1999-2015). Vinculado al sector náutico y de Puertos Deportivos desde el año 1989 como constructor, consultor y director.



## **Carlos Sanlorenzo** Secretario General de la Asociación Nacional de Empresas Náuticas

Licenciado en Derecho. Miembro del Comité Ejecutivo de European Boating Industry. Ha sido Asesor jurídico de ANEN desde su constitución, participando en la redacción de normativa de la náutica de recreo. Asociado principal de Albers Galiano Portales.



## **Miguel Ángel Serra** Abogado y Economista Garrigues

Máster en Tributación, Profesor Asociado de la UIB, Profesor del Máster de Hacienda Pública (UIB) y de los Máster de Gestión de Empresas Turísticas y de Planificación Estratégica en Eserp. Es asesor fiscal de ANEN.



## **Octavio Uyá** Co-Fundador Nautal

Licenciado en Economía por la Universidad Pompeu Fabra. Ejerció durante 8 años en Deloitte como auditor y consultor financiero, obteniendo la titulación internacional de Financial Risk Manager.



## **León Von Ondarza** Socio Leon Von Ondarza Fuster Abogados

Licenciado en Derecho por la Universidad de Navarra (1992) y Especialista en Derecho Marítimo por el Instituto Europeo de Estudios Marítimos (1993). Desde el año 1994 ejerce como Abogado en Ondarza Abogados (LVOF).



# 6 Programa

## Contexto internacional del chartering náutico en Europa y España

- El mercado del chartering náutico y el perfil del consumidor. Agentes y operadores
- La función de las instalaciones náutico-deportivas en el mercado del charter
- Aspectos medioambientales y prácticos de la náutica de recreo
- Aplicación de nuevas tecnologías al sector de la náutica deportiva

## Estrategia Empresarial

- Creación y puesta en marcha de una empresa de chárter náutico. Cómo hacer un Business Plan
- Marketing en el chárter náutico: SEO, SEM, Social Media
- Financiación de la empresa de chárter
- Nuevos modos de consumo en la náutica de recreo

## Marco regulador en el chartering náutico

- Administrativo: el registro y abanderamiento de buques
- Legal: el contrato de arrendamiento náutico y el contrato de compraventa para la actividad de chárter
- Fiscalidad y Aduanas
- Laboral. Tripulaciones, formación y titulaciones

## Explotación de la embarcación

- Documentación del barco. Inspección, certificación e infracciones
- Costes fijos a tener en cuenta en la explotación de los barcos
- Costes variables del barco: combustible, amarres y tasas de puertos
- Valoración de buques y peritajes

## Megayates

- El mercado de los megayates
- El marco regulador en el chárter de megayates
- La intermediación de embarcaciones de más de 24 m. de eslora
- Varada para trabajos de mantenimiento y reparación de megayates



Colaboran

